

PURUS

Purus AB är en av Skandinavians ledande aktörer inom VVS. Koncernen arbetar inom fyra produktområden: Golvbrunnar och rännor, Inomhusavlopp, Rostfri Sanitet samt Rostfri Inredning. Purus är en familjeägd koncern som kännetecknas av korta beslutsvägar, kundfokusering och en stark finansiell ställning. Tillverkning sker på 3 produktionsställen i Sverige och koncernen har idag säljbolag i Norden, England och i Ryssland. Koncernens omsättning uppgår till ca 500 MSEK. Till vår anläggning Purus Stainless AB i Smålandsstenar med ca 80 anställda medarbetare söker vi nu förstärkning. www.purus.se

Purus Stainless AB i Smålandsstenar rekryterar **Innesäljare/beredare**

Uppdragsbeskrivning

Som innesäljare/beredare hos oss ingår du i vårt teknikteam på 8 personer. Ditt fokus kommer att ligga mot försäljning, support och teknisk beredning mot vårt produktområde sköljrumstillverkning. Du ansvarar och driver processen i en serviceinriktad och konsultativ roll. Dina insatser riktas mot en av våra största kunder inom medicinteknik och de flesta kontakter har du mot Europa och då framförallt Tyskland. I processen arbetar du aktivt med att optimera kundens köp och ger förslag på vad som är tekniskt möjligt utifrån ett ekonomiskt, kvalitetsmässigt och logistiskt perspektiv. Du arbetar fram offerter med teknisk specifikation och ritningsunderlag etc. Du bereder även uppdragen för produktion. Att arbeta med bevakning och uppföljning är en naturlig del i försäljningsarbetet. Vi arbetar i AutoCad respektive Solid Works. Du har ett nära samarbete med framförallt produktionsledningen, men också med dina kollegor inom teknikteamet. Du rapporterar och för en tät dialog med produktionschefen. Vi erbjuder dig en spännande och intressant arbetsplats där du har goda möjligheter till personlig utveckling.

Kravprofil

Vi söker dig som har en teknisk ingenjörsutbildning. Har du erfarenhet inom plåtindustrin är starkt meriterande. Du hanterar ritningsprogram likt AutoCad och har du tidigare arbetat som teknisk innesäljare eller beredare har du ett försprång. Vi värderar dina språkkunskaper högt. Du behärskar engelska väl i tal och skrift. Kunskaper i tyska är meriterande. Som person är det viktigt att du har en stark drivkraft och vi uppskattar ditt affärsmässiga tankesätt och engagemang. Du har ett genuint intresse för teknisk försäljning och trivs i rollen att skapa och utveckla långsiktiga relationer.

Välkommen med din ansökan!

Kontaktpersoner

I denna rekrytering samarbetar vi med Bemanningsspoolen AB. För ansökan och mer information om tjänsten se vidare på www.bemanningsspoolen.se eller kontakta Anna Andersson på 0706-16 51 80. Vi arbetar med löpande urval och ser gärna att du därför skickar in din ansökan snarast möjligt.